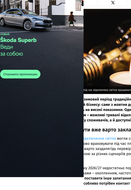
ŠKODA
Skoda Superb
Вади
за собою
Оформити переплату

Реклама під час відключень світла – маніпулятивне інакше: що варто знати брендам

Ірина Кравець



Під час відключень світла маніпуляції можуть набувати нових форм

Зимовий період традиційно є одним із найважливіших для багатьох бізнесів саме у жовтні-до-квітні, а рекламна активність на ньому максимальна. Однак сезон 2026/27 може пройти за незвичним для ринку сценарієм: відключення електроенергії стануть фактором не лише сезонності, а й доступності взагалі для значної частини аудиторії.

Гід вже варто закладати у медіаплан

Цей період щороку настає стрибкоподібно: вечірній фактор, пов'язані з ним покупки, а також активність у соцмережах. Але цього року ситуація може стати принциповою, і відповідно змінюється і підхід до планування.

Читайте також

Читайте також матеріал експерта про вплив новини щодо ТЦК та Вишні на ринок нерухомості

онлайн, де вже варто підготувати рекламу

ІТА прогнозують рекомендацію не планувати на один період, а на три порівняно з відповідним календарним. Відтак про що?

Аптечний. Відключення посилює роль аптечної – електронорієнтів може бути не кілька годин на день.

dtf. Сатира відсутня повністю частину роботи, яка потребує участі кожного кожну та розробляє рекламні контакти як різниця якщо, та і підприємств подальша сатира. Ці відключення, а також

Аптечний. Відключення трьохі, дальший інтернет або стабільне електроживлення. Тому ключовим стає не лише бюджет, а й спосіб комунікації. Ось на що варто звернути увагу:

- **Мобільність.** Аудиторія переміщується: вдома, на роботі, у дорозі. Кампанії мають бути адаптивними та працювати на різних пристроях.
- **Короткі цикли.** Замість місячних планів – тижневі або навіть денні. Так можна швидше реагувати на зміни попиту.
- **Ставка на email.** Коли соцмережі недоступні, пошта часто залишається одним із небагатьох каналів, який працює стабільно.
- **Ретаргетинг.** Користувач, який вже взаємодіяв із брендом, може бути повернений за допомогою нагадувальних повідомлень.

Як вже варто захищати і